

Способы связаться

www.linkedin.com/in/aleksey-khanzhin-472582ba (LinkedIn)
perm.hh.ru/resume/8232df27ff01e3f1070039ed1
(Portfolio)

ОСНОВНЫЕ НАВЫКИ

Management
Project Management
Sales

Languages

Русский
Английский

Aleksey Khanzhin

Group-IB - Global Cyber Security Company
Moscow, Russian Federation

Общие сведения

Group-IB is one of the global leaders in preventing and investigating high-tech crimes and online fraud.

Опыт работы

Group-IB - Global Cyber Security Company
Key Account Sales Manager
февраль 2018 - Present
Москва, Россия

Provides comprehensive protection for ICO and blockchain projects

АО «ЕЭТП» (Unified Electronic Trading Platform)
Regional representative and Key Account Manager Department
октябрь 2014 - декабрь 2016 (2 года 3 месяца)
Пермь

Реализация услуг компании ключевым заказчикам в государственном секторе;

Работа в рамках 44 ФЗ и 223 ФЗ.

Выполнение планов по продажам и KPI.

Ведение переговоров с первыми лицами региона.

Консультирование, бюджетирование, подготовка коммерческих предложений, участие в конкурсных процедурах.

Формирование положительного образа компании на отраслевом рынке в регионе, выстраивание долгосрочных отношений с клиентами.

Хоум Кредит энд Финанс Банк, ООО
Руководитель корпоративных продаж
март 2014 - август 2014 (6 месяцев)

Кросс-продажи; Привлечение на зарплатные проекты; Проведение презентаций.
